

Wir suchen ab sofort

# Vertriebsmitarbeiter

## Technischer Vertrieb – Sondermaschinenbau (m/w/d)

### Ihre Aufgaben

- Aktive Neukundenakquise im industriellen Umfeld (z. B. Automatisierung, Fertigung, Anlagenbau)
- Betreuung, Ausbau und Pflege bestehender Kundenbeziehungen
- Analyse von Kundenanforderungen und Erstellung technischer Lösungskonzepte in Zusammenarbeit mit der Konstruktionsabteilung
- Angebotserstellung und -verfolgung bis zum Vertragsabschluss
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung zur Identifikation neuer Potenziale, Märkte und Branchen
- Repräsentation des Unternehmens auf Messen und Branchenevents

### Ihr Profil

- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, idealerweise im Sondermaschinenbau oder in einem vergleichbaren industriellen Umfeld
- Technisches Verständnis und die Fähigkeit, komplexe Anforderungen zu erfassen und zu kommunizieren
- Selbstständige, strukturierte und kundenorientierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und Reisebereitschaft
- Idealerweise eine technische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Maschinenbau, Mechatronik o. Ä.

### Wir haben einiges zu bieten. Und noch mehr.

- ✓ Eine verantwortungsvolle Position mit viel Gestaltungsspielraum
- ✓ Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- ✓ Ein motiviertes Team und ein wertschätzendes Arbeitsumfeld
- ✓ Leistungsgerechte Vergütung und flexible Arbeitszeiten
- ✓ Entwicklungsperspektiven in einem wachsenden Unternehmen

**Gluth Systemtechnik** ist ein familiengeführtes Maschinenbauunternehmen mit Innovationsgeist und Teamkultur. Unsere Anlagen sind keine Standardprodukte – sie werden individuell nach den Anforderungen unserer Kunden konzipiert und gefertigt.

Wir möchten aktiv neue Märkte erschließen und unser Vertriebsteam gezielt verstärken.

**Interesse?** Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung & Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an [bewerbung@gluth.eu](mailto:bewerbung@gluth.eu)